

## GYMMARATH®N



### Проблематика

#### Пользователи

- Интересуются ЗОЖ, но не хотят тратить
   много денег на спорт, не занимаются
   с тренером, хотят достигнуть результата сами
- Хотят получить быстрый результат без серьезных усилий. Часто начинают заниматься и быстро бросают, через какое-то время начинают снова. Желание всегда импульсивное
- Не хотят долго разбираться в вопросах питания и спортивных программ, ждут готовое простое решение, «все в одном»
- Не готовы тратить много времени на тренировки, пытаются делать их «между делом»

### Тренеры

- Хотят получать дополнительный доход от новых клиентов
- Нет профессионального оператора и оборудования, но есть опыт съемок контента на телефон
- Хотят увеличить свою известность среди клиентов, ведут социальные сети



### Решение



## Джим Марафон – телеграм-бот - платформа для пользователей и тренеров, где:

### Пользователи могут обрести тело мечты с помощью функций:

- Марафоны с тренировками (короткие обучающие видео)
- Рекомендации по питанию, примеры продуктовой корзины и примеры меню

- Счетчик КБЖУ
- Рекомендации по питьевому режиму
- Все это за 20 руб. в день

### Тренеры могут:

Разместить свои марафоны и начать зарабатывать на онлайн продажах, не тратя ни рубля

### Наши цели

#### Дать пользователям

- максимально дешевый и честный доступ к марафонам от известных тренеров на одной платформе
- помощь в улучшении своего тела

### Дать тренерам

- дополнительный канал онлайн-продаж
- максимально упростить для них задачу подготовки контента

### Преимущества

- Удобный формат бота, не перегружен сложным интерфейсом, имитирует живое общение, помогая подобрать программу занятий за несколько шагов
- Простой и удобный для восприятия материал в виде коротких роликов с упражнениями от тренеров
- Чтобы ходить в зал регулярно нужно время и деньги. Чтобы заниматься дома не нужно ничего, кроме бота Джим Марафон и 20 рублей в день
- Разные тренеры на одной платформе



Секретный соус – набор шаблонов видеозанятий,

с помощью которого можно быстро подключать новых тренеров

### Рынок

4,5 млн чел.

**Занимаются фитнесом** онлайн в РФ\*

Москва 48%

Санкт-Петербург 12%

другие города 40%

35%

**Тренеров** уже проводят тренировки онлайн или планируют начать в ближайшее время



#### Ссылки на источники:

- \* https://rb.ru/news/fitness-services/
- \*\* https://fitclub.ru/blog/detail/issledovanie-rynka-fitnes-uslug-ot-rbk/

### Целевая аудитория

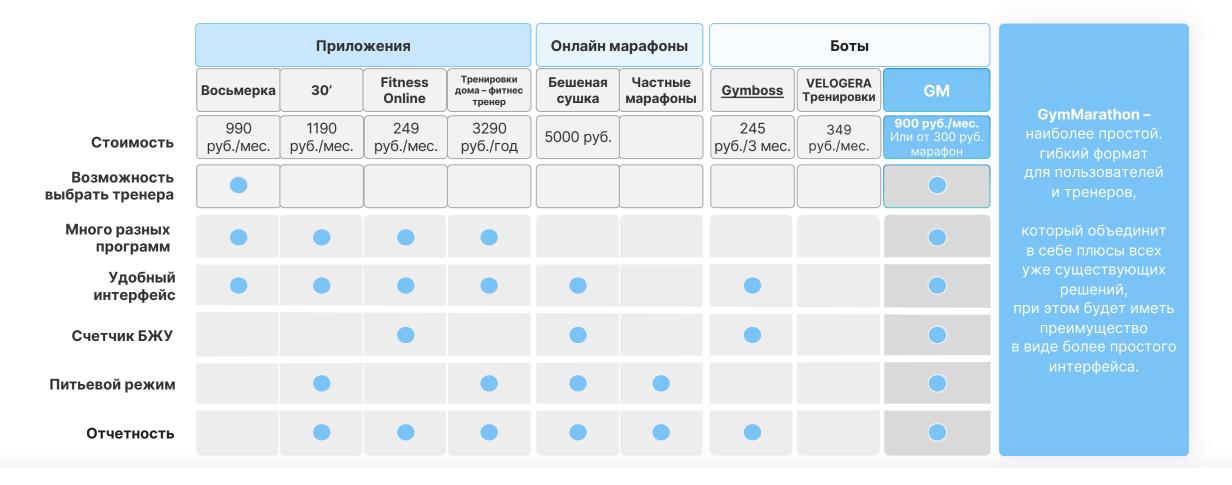
### Пользователи

- Бум здорового образа жизни, быть в форме - модно
- Рост популярности онлайн-марафонов (после пандемии количество онлайн запросов в Яндекс и Google выросло в 4 раза)
- Людям проще принимать решение о занятиях спортом в коротком интервале и платить за это «мало». Всего 20 рублей в день за то, чтобы изменить себя «Надо брать!»
- Прогнозируемый рост стоимости абонементов в зал на фоне снижения уровня платежеспособности населения способствует дальнейшему росту онлайн фитнеса

### Тренеры

- Потеряли часть ЦА после пандемии вместе с падением объема рынка фитнес услуг в РФ
- Развитие тренерами профилей
   в социальных сетях с тысячной,
   а иногда и миллионной аудиторией
- Некоторые тренеры уже делают свои марафоны или онлайн-тренировки, но мало ресурсов, позволяющих выбрать в одном месте программы от разных тренеров
- Каждому тренеру приходится самостоятельно продвигать свои марафоны, что дорого и ресурсоемко

## Конкуренты



Товарызаменители

- Занятия самостоятельно в зале/дома
- Занятия с тренером в зале
- Индивидуальная работа онлайн с тренером

- Каналы на YouTube с тренировками
- Частные онлайн-курсы тренеров
- др.

## Преимущества GymMarathon



### **Низкая стоимость**

Всего 20 рублей в день и минимальный инвентарь – этого достаточно, чтобы изменить себя.

Есть безлимитная подписка – платишь один раз и получаешь доступ ко всем марафонам.



#### Все тренеры в одном месте

Выбирай тренера себе по вкусу и не рыскай на просторах интернета в поисках нужного.

Для тренеров возможность подключиться к боту из любой точки мира



### **Нет привязки к залу и времени**

Можно заниматься где угодно.

Тренеры предложат варианты на все случаи жизни и можно легко встроить тренировки в свой график



#### Все взаимосвязано

Обычно для полноценного подхода нужно скачать несколько приложений: питьевой режим, калькулятор БЖУ, приложение для циклических занятий и для силовых тренировок.

В нашем боте есть все!



### Удобный интерфейс и навигация

В боте нет сложных форм и миллиона вкладок. Управление интуитивно понятное.

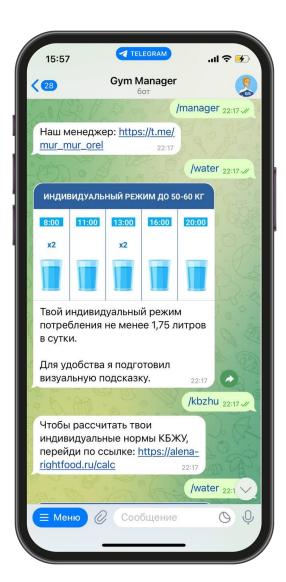
Всегда можно вернуться назад или в основное меню.

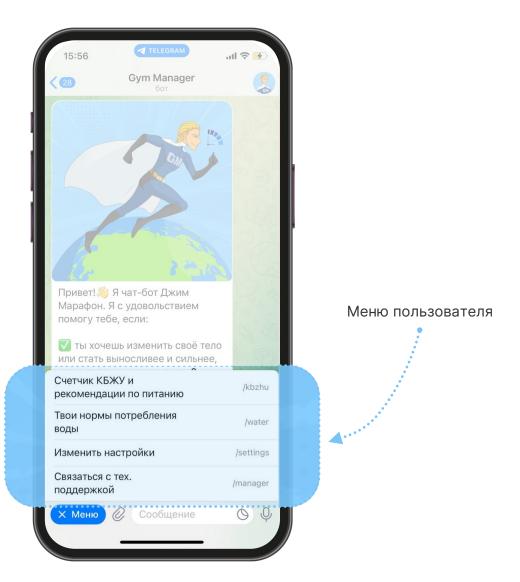
Бот содержит только самые необходимые функции, не перегружен текстом и ненужными опциями.

Разобраться с ним может даже ребенок, умеющий читать.

### Интерфейс







## Стратегия выхода на рынок



## **Продвижение через тренеров**

**Продвижение Джим Марафона тренерами**в их социальных сетях



## Внешнее **продвижение**

Реклама в социальных сетях (реклама ведет на лендинг)

**1** млн руб. Годовой бюджет

60 py6

CAC

### Бизнес-модель

#### Структура целевой аудитории

 М\Ж 16-45 лет, Гео – вся РФ, доход – средний.

#### Продукт

- Чат бот в телеграм
- Лендинг

#### Каналы продвижения

- Продвижение через соцсети тренеров
- SEO
- Таргет в телеграме и вконтакте
- Посевы в телеграме и вконтакте

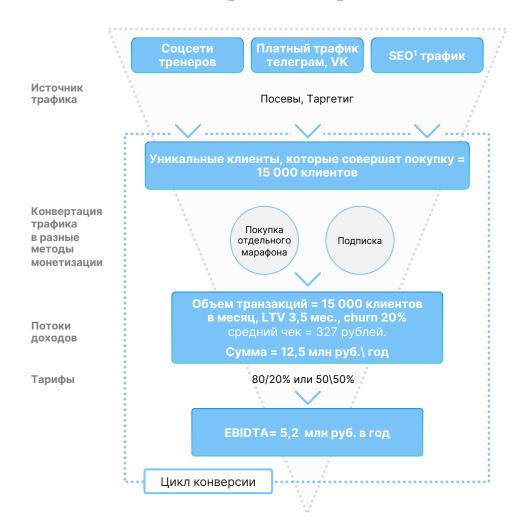
#### Монетизация

- Оплата за каждый марафон отдельно
- Либо подписки: 600 рублей в месяц/1400 руб. за 3 мес./ 2600 руб. за 6 мес.

#### Как делим деньги

- При оплате марафона индивидуально: 80% тренеру, 20% наша комиссия
- При покупке подписки 50% делится между всеми тренерами пропорционально числу купленным у них марафонов (т.о. чем больше тренер продает своих марафонов, тем выше его %), 50% наша комиссия

### Воронка продаж



Источник: данные компании. План на второй год. Нулевой – неполный, считаем пилотом

**Базовые допущения:** Стоимость одного платящего лида – 60 руб. при бюджете на привлечение – 500 000 руб. в пилотный год, далее 1 млн руб. в год

### Финансы

#### Внешнее продвижение

327 py6.

Средний чек от одного клиента в месяц 14% retention

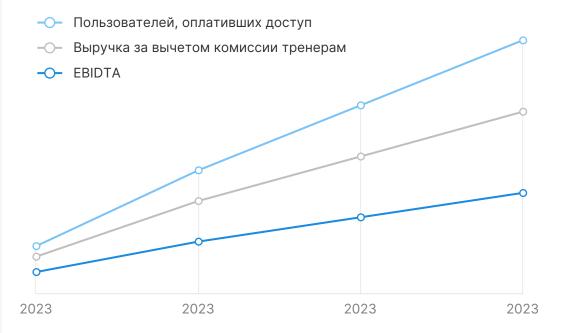
Останутся через 6 месяцев от числа купивших подписку 60 py6.

50/50% MAIN 80/20%

Делим деньги с тренером

		2023	2024	2025	2026
увидели чат-бот	100%	158 333	416 666	625 000	833 333
зашли в чат-бот	30%	47 500	125 000	187 500	250 000
прошли онбординг	80%	38 000	100 000	150 000	200 000
оплатили	10%	3 800	10 000	15 000	20 000
средний чек	327				
Выручка (GROSS), млн руб.		3,2	8,3	12,5	16,6
Расходы					
<b>Расходы</b> комиссия тренерам, млн руб.		1,6	4,2	6,2	8,3
		1,6 0,5	4,2	6,2	8,3
комиссия тренерам, млн руб.		•	•	,	·
комиссия тренерам, млн руб. реклама и продвижение, млн руб		0,5	1	1	1
комиссия тренерам, млн руб. реклама и продвижение, млн руб САС		0,5	1 100	1 66	1 50

#### GymMarathon финансы



## Команда проекта



**Лиза** Product manager



**Poman**TeamLead



**Алексей**Front-end developer



**Лилия** СМО



**Алина**Консультант
по фитнесу и питанию



**Антон**Консультант
по фитнесу и питанию













4Q 2022

Техническая реализация проекта 1Q 2023

Запуск проекта в альфатестировании 4Q 2023

У нас 4 000 пользователей 4Q 2024

У нас 10 000 пользователей 4Q 2025

У нас 15 000 пользователей



# GYMMARATHON

